

安徽蔚蓝机床制造有限公司

2025 年度校园招聘简章

LEAPS

一：企业风采——智造未来的行业先锋

1. 企业宏图

安徽蔚蓝机床制造有限公司植根"中国制造 2025"战略热土，坐拥安徽六安高新技术产业开发区 2.7 万平方米现代化智造基地。作为集研发制造、销售服务于一体的数控机床领军企业，我们以"精密智造，驱动工业未来"为使命，打造涵盖立式加工中心、全机能数控车床、机器人自动化产线等高端装备矩阵，产品技术辐射全国，服务网络通达四海。

2. 人文环境

厂区坐拥花园式生态环境，毗邻合武高铁/沪陕高速，距六安站仅 15 分钟车程。配备员工健身房、食堂、技能培训中心，定期举办"蔚蓝工匠"技能比武、"创新之星"评选活动，打造活力成长平台。

二：招聘职位

国际外贸销售：6名

薪资详情

职位薪资:4500-10000 元/月

社保类型:五险

提成方式:销售额提成,上不封顶:

奖金补贴:年终奖、绩效奖金、全勤奖、工龄奖

试用薪资:4500 元/月，3 个月（优秀者提前转正）

职位详情

懂英语，英语专业

岗位职责：

- 1.开发和维护客户关系，确保业务目标的实现。
- 2.负责客户的日常沟通和管理，包括但不限于订单处理和客户反馈。
- 3.协助团队完成外贸业务流程，包括市场调研报价、合同签订等。
- 4.参与团队会议，为业务发展和客户服务提供建议。

任职要求：

- 1.具备流利的英语沟通能力，能够进行基本的商务交流。
- 2.具有良好的团队合作精神，能够在多元文化环境中工作。
- 3.具备较强的组织能力和协调能力，能够处理客户的需求和问题。
- 4.能够出差，有责任心，能够独立完成工作任务。

三：职业发展路线

1. 初级阶段 (0-3 年)：外贸业务员

岗位职责：开发客户、跟进订单、处理询盘、协调物流和报关等。

核心能力：英语沟通（邮件、电话、展会等）、国际贸易术语（如 FOB、CIF）、基础市场分析、客户谈判技巧。

关键点：熟悉外贸全流程（从报价到出货）、掌握平台操作（如阿里巴巴国际站、亚马逊等），积累客户资源。

2. 中级阶段 (3-5 年)：资深外贸业务经理/团队主管

岗位职责：独立负责大客户、制定销售策略、带团队、优化供应链。

核心能力：市场开发（新兴市场如中东、拉美）、跨文化沟通、团队管理、数据分析（如销售预测、利润率分析）。

关键点：从执行转向策略，积累行业垂直领域经验。

3. 高级阶段 (5-10 年+)：外贸总监/区域市场负责人/创业者

岗位职责：统筹公司外贸业务、开拓海外分公司、制定全球化战略。

核心能力：国际市场战略规划、风险管控（汇率、政策）、资源整合（工厂、物流、金融）。

四：发展前景与优势

全球化需求：外贸是中国经济的重要支柱，跨境电商 (B2B/B2C) 持续增长，新兴市场（东南亚、非洲）潜力大。

政策支持：RCEP（区域全面经济伙伴关系协定）、“一带一路”等政策利好外贸企业。

技术驱动：数字化工具（如独立站、社交媒体营销、大数据选品）提升效率，英语专业人才需结合技术能力。

2. 核心优势

语言优势：英语专业毕业生在跨文化沟通、商务谈判、合同撰写、展会翻译等领域有天然竞争力。

五：加入蔚蓝——成就职业荣光

七重权益保障体系

薪酬保障：每月 1 日准时发放薪资，绩效奖金透明化

暖心食宿：免费午餐+加班晚餐，外地员工提供宿舍，3 室 2 厅公寓，双人标间。

成长激励：加班补助：超出正常工作时间，享受加班补贴。工龄津贴：每满一年工龄，每月额外发放 50 元津贴，逐年累加（例：2 年 100 元/月，3 年 150 元/月）

健康关怀：转正当月缴纳五险，重要节日公司精美礼品，换季相关服装发放。

时间哲学：每日工作时间 8.5 小时，每周单休，法休。

六：启程指引

应聘通道

应聘时间：周一到周六，8：00--12:00/13：30--18:00

公司地址：安徽省六安市裕安区城南镇鲜花岭路安徽蔚蓝机床制造有限公司

联系电话：13940257402（关经理）

15624712267（张经理）